

М.В. Чаликова-Уханова
*Байкальский государственный университет,
г. Иркутск, Российская Федерация*

ЭТАПЫ СТАНОВЛЕНИЯ НОВЫХ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ СТРАН

Огромное количество стран имеют свои особенности, условия развития, свой период возникновения. Одни страны делают ставку на своем географическом расположении, другие – на наличии определенных ресурсов. И каждая страна самобытна. Данная статья раскрывает историю становления новых индустриальных стран и описывает критерии отнесения к НИС. Уточняются особенности развития и этапы становления НИС.

Ключевые слова: новые индустриальные страны, НИС, модели развития экономик НИС.

M.V. Chalikova-Ukhanova
*Baikal State University,
Irkutsk, Russian Federation*

STAGES OF THE FORMATION OF NEWLY INDUSTRIALIZED COUNTRIES

A great number of countries have their own characteristics, development conditions, its period of occurrence. Some countries rely on their geographic location, others on the presence of certain resources. And each country is distinctive. This article reveals the history of the formation of a new industrial countries and describes criteria for NIS. Specifies the characteristics of the development and stages of development of NIS.

Keywords: newly industrialized country, NIC, development model of NIC.

В современной теории экономического роста в последние годы выделяют четыре типа экономического роста:

- 1) равномерный экономический рост развитых стран (например: Франция, Германия, Голландия и т.д.);
- 2) чудеса экономического роста (Китай, Сингапур, Южная Корея, Малайзия и т.д.);
- 3) трагедии экономического роста (ряд стран Центральной Африки);
- 4) отсутствие экономического роста (Португалия, Зимбабве, Греция, Ботсвана и т.д.).

«Новые индустриальные страны» (НИС) являются наиболее интересными чудесами экономического роста. «Новоиндустриальная» модель развития экономики. Признаки НИС:

- высокая степень индустриализации;

- высокие устойчивые темпы экономического роста – 7–10 % – за счет экстенсивных факторов;
- макроэкономические показатели на уровне развитых стран;
- сохранение сильного авторитарного государства и его активное участие в экономике;
- экспортоориентированность экономики вследствие индустриализации;
- развитие импортозамещающих отраслей;
- создание экспортного потенциала и базовых отраслей промышленности;
- широкая либерализация внешней торговли и поддержка экспорта;
- относительно дешевая рабочая сила;
- первоначальное получение экономической, инвестиционной и военно-политической помощи от развитых стран;
- высокий научно-технический потенциал, широкое использование новых технологий в промышленности;
- привлечение иностранного частного капитала ТНК;
- развитие наукоемких отраслей;
- развитие региональной интеграции в сфере промышленного производства, НИОКР.

Критерии НИС по методике ООН:

- 1) размер валового внутреннего продукта на душу населения;
- 2) среднегодовые темпы прироста валового внутреннего продукта на душу населения;
- 3) удельный вес легкой промышленности в ВВП ($\geq 20\%$);
- 4) объем экспорта промышленных изделий и их часть в общем вывозе;
- 5) объем прямых инвестиций за рубежом.

Наиболее интересными на наш взгляд являются следующие характеристики НИС:

- макроэкономические и внутриотраслевые структурные сдвиги в динамике;
- высокие темпы роста;
- уровень рабочей силы стремительно растет в профессиональном плане;
- привлечение иностранного капитала;
- активное участие в международном разделении труда.

Основные перемены в экономике новых индустриальных стран сделаны:

- на новейшие научно-технические достижения и индустриализацию на их основе, и ориентация на внешний рынок;
- на высокий уровень образования и общедоступность его внутри страны;
- на использование иностранного капитала в максимально возможном размере.

Существуют внешние и внутренние факторы, которые обусловили появление НИС. Внешние факторы:

1. Новая индустриальная страна интересна с экономической или политической стороны для промышленно развитых стран, таких как Япония и США. Таким образом, для этой страны будут оказывать различную помощь для обеспечения высокой стабильности. Будут предоставлять экономическую помощь и вместе с ней и военную поддержку. Так в свое время США поддержали следующие страны юго-восточного региона: Южную Корею, Тайвань, Вьетнам. Помощь зачастую осуществляется через различные финансовые организации. Что касается развивающихся стран Латинской Америки, то здесь, конечно же, лидером по получению американской помощи является Мексика. НИС Латинской Америки и Юго-Восточной Азии давно стали и до сих пор являются сферой особых политических и экономических интересов таких развитых стран как Япония и США.

2. В 1950–1960-х гг. в промышленно развитых странах активно проходила экономическая структурная перестройка, она основывалась на научно-технической революции. В это время стремительно стали развиваться ТНК. Именно транснациональные корпорации промышленно развитых стран обратили свой взор на рынок развивающихся стран, как на объект прямых капиталовложений в качестве источника в первую очередь дешёвой рабочей силы.

Внутренние факторы:

1. Руководство развивающихся стран было готово идти на встречу развитым странам, осуществлять все необходимые политические и возможные экономические реформы, направленные в интересах развитых стран. Это выразилось в гарантировании безопасности инвестиций этих стран, поддержке международных организаций и их действий.

2. Экономическая производительная (с точки зрения достижения конечного результата) стратегия, состояла из трех этапов. Первый этап заключался в постепенном замещении отечественной продукцией аналогичных импортных товаров, таким образом сэкономились валютные средства, а внутренний рынок насыщался основными потребительскими товарами. Второй этап предполагал создание экспортного потенциала и наращивание мощности базовых отраслей. Новые индустриальные страны Латинской Америки развивали преимущественно высокотехнологические капиталоемкие отрасли, а Азиатские НИС создавали предприятия по выпуску большей части трудоемкой продукции массового потребления. На третьем этапе создается собственная научно-исследовательская база, развиваются наукоемкие отрасли. Восточно-азиатские страны пытаются получить доступ к новейшим технологиям стран Северной Америки и Западной Европы путем инвестирования в легкую промышленность и сферу услуг этих стран.

3. Средства производства и человек главные производительные силы общества. Используя новейшие технологии и технику, новые индустриальные страны Юго-восточной Азии обновили существующие средства производства и создали новые, которых раньше не было. При этом НИС Юго-западной Азии массово стали развивать начальное и среднее образование, научно-технический потенциал и что не менее важно, переподготовку кадров, таким образом, местная

рабочая сила оказалась готовой к высокоэффективной работе со сложной наукоемкой техникой.

4. В экономике отлично сочетаются государственное регулирование и рыночные механизмы. В таких странах, как: Южная Корея, Сингапур, Гонконг, Тайвань благодаря государственному регулированию внешне экономических отношений в течение длительного времени наблюдалось позитивное сальдо платежных балансов. Все ведущие отрасли материального производства в Южной Корее ориентированы в основном на экспорт. Основную часть бюджетных поступлений составляют доходы от внешней торговли.

5. Эффективная политика доходов, противоположная традиционной. Правительства Юго-Восточных азиатских стран проигнорировали западные теории, исходя из которых неравенство в доходах необходимо для стимулирования экономического роста, потому как богатые в большей мере склонны к сбережению, чем бедные. Много богатых, следовательно, много сбережений, значит, больше средств для инвестирования в экономическое развитие. Страны Юго-Восточной Азии обеспечили более справедливое распределение, преодоления неравенства в доходах, что усилило мотивацию непосредственных производителей то есть главной производительной силы общества.

Аналитики выделяют разное количество волн индустриализации стран, а также по-разному относят те или иные страны к определенным волнам. Вот, например, два варианта классификации:

Вариант:

НИС «первой волны»: Республика Корея, Сингапур, Тайвань, Гонконг (Сянган).

НИС «второй волны»: Аргентина, Бразилия, Мексика, Чили, Уругвай.

НИС «третьей волны»: Малайзия, Таиланд, Индия, Кипр, Тунис, Турция, Индонезия.

НИС «четвёртой волны»: Филиппины, Китай.

Вариант:

Первая волна: это так называемые «восточноазиатские тигры» (Тайвань, Сингапур, Гонконг и Южная Корея), а также три государства Америки - Бразилия, Аргентина и Мексика;

Вторая волна: Индия, Малайзия, Таиланд;

Третья волна включает Кипр, Индонезию, Турцию и Тунис;

Четвертая волна: Китай и Филиппины.

Как бы то ни было, к какой бы волне индустриализации не относилась страна, ей приходится проходить все 4 этапа индустриализации.

В последнее время увеличились структурные сдвиги в экономике новых индустриальных стран, что постепенно ведет их к сближению с наиболее промышленно развитыми государствами. Хотя при этом растет экономическая пропасть между основной массой развивающихся стран и НИС. Менее 1/8 всего населения развивающихся стран проживает в НИС, но при этом ими производится свыше 2/5 его совокупной промышленной и валовой продукции. В азиатских и латиноамериканских НИС данные этапы проходили в разное время.

Этапы индустриализации НИС

Этап	Суть	Что происходило
I этап – середина – конец 1950-х годов	развитие импортозамещающих отраслей	<p>Развивались те отрасли промышленности, которые должны были полностью вытеснить аналогичные иностранные товары с национального рынка. Внедрение данной политики позволяло сохранить валютные запасы и обеспечить национальный рынок необходимыми товарами.</p> <p>Новые индустриальные страны Латинской Америки перешли к первому этапу намного раньше чем НИС Юго-Восточной Азии, но они проходили этот этап дольше. Это напрямую связано с тем, что емкость их внутреннего рынка больше.</p> <p>Азиатские НИС быстрее прошли стадию замещения импортных товаров национальными, и начали формировать свой экспортный потенциал. Других отличий между ними особо нет</p>
II этап – конец 60-х годов	создание экспортного потенциала и базовых отраслей	<p>К экономике ориентированной на экспорт НИС двух континентов переходили по-разному. НИС Юго-Восточной Азии основывали по большей части трудоемкие предприятия, которые занимались выпуском продукции массового потребления. НИС Латинской Америке в целом делали ставку на отрасли капиталоемкие и высокотехнологичные. В результате мы видим, что путь азиатских стран гораздо эффективнее в отношении активизации экономического роста. И крупным ТНК это идеально подходило</p>
III этап конец 70-х – начало 80-х годов	развитие наукоемких отраслей	<p>Индустриализация НИС это переход к развитию наукоемких отраслей и создание собственной научно-исследовательской базы. Основная черта этого этапа – увеличение государственных и частных отчислений на развитие НИОКР. В НИС формируются научные парки, с льготными условиями как иностранным, так и национальным компаниям для разработки и выпуска потребительской продукции, высокотехнологичных товаров и их компонентов промышленного назначения.</p> <p>Экономики этих стран так и развивают экспортную ориентацию. ТНК сохраняют свою активную роль в жизни НИС как азиатских, так и латиноамериканских</p>

Этап	Суть	Что происходило
IV этап	интеграция НИС в мировое хозяйство	Интеграция НИС в мировое хозяйство. В новых индустриальных странах в сущности нет отраслей, где бы в различных формах не присутствовал иностранный капитал. Раньше мы могли четко наблюдать разделение влияния таких стран как США и Япония на новые индустриальные страны. США распространяли свое влияние на латиноамериканские НИС, а Япония соответственно на азиатские НИС. Сейчас ситуация начинает в корне меняться. Теперь японский капитал более уверенно чувствует себя на территории латиноамериканских НИС, а капиталы США уверенно внедряются в азиатские НИС. Происходит интернационализация производства и капитала и интеграция новых индустриальных стран в мировое хозяйство

Существует две основные модели развития экономик НИС:

Азиатская модель: характеризуется незначительной частью государственной собственности в экономике, однако высокой степенью влияния государства на экономические процессы (интервенционизмом), существованием культуры лояльности к «своим» корпорациям, безусловным приоритетом национальных интересов над международными, национальная экономика развивается с ориентацией в основном на внешний рынок. НИС Азии, взявшие на вооружение экспортно-ориентированную стратегию индустриализации, совершили впечатляющий экономический рывок. Среди главных факторов их успеха – первостепенное внимание образованию, высокий уровень национальных сбережений, государственная политика содействия экономическому росту, ставка на международную промышленную специализацию и кооперацию. Азиатские НИС во многом повторили японскую хозяйственную модель, адаптировав многие хозяйственные методы Японии. Не случайно экономисты сравнивают Восточную Азию с «летающей гусиной стаей», где Япония играет роль вожака, за которым следуют НИС.

В то же время здесь несравненно большую роль, чем в Японии, сыграли зарубежные ТНК. Создание экспортного потенциала азиатских НИС обусловлено выходом ТНК за рамки национальных границ и активным перемещением из развитых стран в НИС трудо-, энерго- и материалоемких производств, а также выпуска массовой потребительской продукции, отработавшей свой жизненный ресурс в развитых странах. Эти страны оказались для ТНК привлекательными прежде всего дешевой рабочей силой и возможностью ее более интенсивного использования. Налажен выпуск самой разнообразной продукции – от товаров широкого потребления до компьютеров, сверхбольших интегральных схем, автомобилей, судов и самолетов. Главной «визитной карточкой» азиатских НИС являются сейчас производство бытовой электроники и компьютерная индустрия.

- специализация на производстве узкого или широкого ассортимента готовой продукции и услуг сверх внутренних потребностей страны;
- экспорт как основной инструмент развития внутреннего рынка;

- приобретение импортных товаров за счет экспортных поставок;
- привлечение иностранного капитала.

Латиноамериканская модель: развитие национальной экономики с ориентацией на импортозамещение. Латиноамериканские НИС, в отличие от азиатских, осуществляли индустриализацию через замещение импорта внутренним производством. Как и в случае с экспортно-ориентированной моделью индустриализации, важную роль в реализации этой стратегии играло государство.

- защита национальных отраслей от иностранной конкуренции;
- расширение внутреннего производства товаров-аналогов импорта;
- переориентация потребителей на дешевые отечественные товары;
- изменение структуры производства;
- развитие экспортноориентированных предприятий, включающих импортозамещающее производство;
- наращивание экспорта товаров, замещающих импорт;
- замещение импорта товаров импортом технологий;
- рационализация импорта для материало-, энерго-, ресурсосбережения, модернизации экспортного производства.

Итак, если изучить ниже приведенную таблицу, мы видим, что азиатские НИС (экстравертивный тип развития) более ориентированы на внешние источники и более открыты мировому сообществу, чем латиноамериканские НИС (интравертивный путь развития), которые ориентированы в основном на внутренние источники саморазвития. В этом, отчасти, проявляется высокая степень обеспеченности природными ресурсами, характерная для этой группы стран.

Таблица 2

Сущностные различия между двумя типами НИС

Азиатские НИС	Латиноамериканские НИС
<i>Экстравертивный тип</i> Все сбалансированно, грамотно соединены политика импортозамещения и экспортно-ориентированности, хотя некоторые страны развивают экономику, ориентируясь в основном на внешний рынок, на экспорт (Гонконг, Сингапур – исключительно экспортно-ориентированы)	<i>Интравертивный тип</i> При данном типе развития, акцент ставится на протекционную политику, практически отсутствие конкуренции со стороны иностранных компаний, дешевые кредиты. Проведение политики импортозамещения не помогает коренному изменению роли развивающихся стран в мировом хозяйстве
Создавались по большей части трудоемкие предприятия, которые занимались выпуском продукции массового потребления.	В целом делали ставку на отрасли материалоёмких, капиталоемкие, и высокотехнологичные в обрабатывающей и добывающей промышленности
Сформировался более широкий круг источников финансирования развития	Обладают более мощным экономическим потенциалом
Предпринимательский капитал направлялся главным образом в обрабатывающую промышленность и сырьевые отрасли	Предпринимательский капитал направлялся в торговлю, сферу услуг, в обрабатывающую промышленность

Несмотря на то что, новые индустриальные страны Юго-Восточной Азии и Латинской Америки шли разными путями, используя различные модели развития, у них присутствуют общие черты:

- высокие темпы роста достигались за счет высокой нормы накопления;
- использование современных технологий;
- высокая производительность труда.

Эти функции роста осуществлялись при удачном сочетании рыночных инициатив, государственного регулирования и предпринимательства.

Список использованной литературы

1. Агаев В. Справка: Страны БРИК (Бразилия, Россия, Индия, Китай). Deutsche Welle (15 апреля 2010 года).
2. Ватулин А. БРИК: впереди планеты всей. РГРК «Голос России» (13 января 2011 года).
3. Володин А. БРИК – иллюзия или реальность. «Открытая экономика» (19 декабря 2009 года).
4. Гладков И.С. Особенности экономической эволюции новых индустриальных стран (на примере стран Восточной Азии). – М., 2001.
5. Иноземцев В. Будущее России – в новой индустриализации // Экономист. – 2010. – № 11. – С. 3–12.
6. Орлов, А. БРИК как мировая реальность. МГИМО (29 января 2010 года).
7. Россия вырвалась в лидеры БРИК. CNN (10 декабря 2010 года).
8. Сергеев П. Перетягивание каната, Или новые индустриальные страны как феномен в современной мировой экономике // Азия и Африка сегодня. – № 8, 2003. – С. 26–32.

Информация об авторе

Чаликова-Уханова Мария Васильевна – старший преподаватель, кафедра мировой экономики и международного бизнеса, Байкальский государственный университет, 664003, г. Иркутск, ул. Ленина, 11.

Author

Chalikova-Ukhanova Maria Vasilievna – senior lecturer, Department of world economy and international business, Baikal state University, 664003, Irkutsk, Lenin street, 11.